

Vets Sheet Metal: project-gebaseerd, kosten verlagend, winst verhogend

Vets Sheet Metal werd opgericht in Canada in 1921 en is uitgegroeid tot een sterk familiebedrijf dat olie- en gasbedrijven en andere gebruikers van metaalproducten in Noord Alberta belevt. De meeste van hun HVAC (Heating, Ventilation and Air Conditioning) en plaatwerk producten worden op maat gemaakt. De bedrijfsprocessen zijn project-georiënteerd.

Vets' IT systeem bestond uit verschillende systemen voor boekhouding, salarisadministratie en kostenberekening. Omdat deze computeroplossingen niet volledig aansloten bij de functionaliteitseisen van hun projecten, gebruikten ze ook nog een handmatig systeem. Dit resulteerde in duur dubbel werk, zowel bij het gebruik en het onderhoud van de systemen als bij de invoer van gegevens. Sean Rayner, de vierde generatie Rayners in de organisatie, begon met het moderniseren van de IT infrastructuur. Hij nodigde wederverkopers uit en selecteerde hieruit Zantek Information Technology. Zantek nam de tijd om de business van Vets' écht goed te begrijpen en stelde SAP Business One voor Projectindustrie voor.

Redenen om te kiezen voor SAP Business One voor Projectindustrie:

- Project-gebaseerde ERP oplossing
- Eén geïntegreerd systeem
- Geen dubbele systemen en dubbel werk meer
- Beter inzicht in projecten en materialen
- Snel te implementeren en makkelijk te leren

"Ik beschik nu over de gegevens die ik nodig heb om mijn werk optimaal te kunnen doen. Tijdige en nauwkeurige zakelijke informatie zijn van essentieel belang! SAP Business One voor Projectindustrie heeft heel wat voordelen opgeleverd, maar dat is wel het allergrootste."

"We hebben elk proces bestudeerd en eventueel opnieuw ingericht om optimaal te profiteren van SAP Business One voor Projectindustrie. Het was veel werk, maar wauw... dát was het waard! Onze winstgevendheid is bijna verdubbeld!"

Sean Rayner, Directeur,
Vets Sheet Metal Ltd., USA



www.vetssheetmetal.com

